



Invitations

Webinaire en 4 parties : par des entrepreneurs, pour des entrepreneurs

« Leadership - des outils réellement efficaces pour un succès durable »

La méthode Scale Up : simple - efficace - testée - éprouvée.

Programme (dates, heures et contenu du séminaire)

Module 1 : Introduction, aperçu et pôle «stratégie»

- Date/heure : 17.9.2020, 8h30 – 11h45
- Contenu :

Introduction et présentation

Stratégie

Pensons-nous assez grand ? Notre stratégie d'entreprise est-elle convaincante ? La direction est-elle en mesure de l'expliquer en des termes simples et compréhensibles ? Est-ce qu'elle engendre une augmentation du chiffre d'affaires et des profits satisfaisants ? Scale up te permet d'obtenir des outils intelligents qui aident tes collaborateurs à s'orienter tous sur UN SEUL objectif.

-> *Quelle est notre stratégie et pourquoi ?*

Module 2 : Aperçu des 4 domaines d'intervention, puis pôle «people»

- Date/heure : 02.11.2020, 14h30 – 17h45
- Contenu :

Devenez un aimant pour des joueurs assoiffés de résultats. La décision la plus difficile des entreprises (en croissance) est de placer les bonnes personnes aux bons postes. Les outils Scale up People te permettent de trouver les personnes qui correspondent le mieux à vos objectifs de croissance, c'est-à-dire celles qui prendront les bonnes décisions en fonction de vos objectifs et des résultats escomptés.

-> *Avons-nous des personnes motivées et engagées à bord ?*

Cette formation continue pour les ingénieurs géomètres dans le cadre de leurs obligations professionnelles (art. 22, Ogéom) est recommandée par la Commission fédérale des ingénieurs géomètres



Ingenieur-Geometer Schweiz
Ingénieurs-Géomètres Suisses
Ingegneri-Geometri Svizzeri



Module 3 : Aperçu des 4 domaines d'intervention, puis pôle «performance»

- Date/heure : 16.11.2020, 14h30 – 17h45
- Contenu :
Augmentez vos avantages stratégiques par-rapport à vos concurrents. Un des défis majeurs pour les entreprises est d'éviter les dégradations rampantes dans la performance. Les outils Scale up vous aident à économiser jusqu'à 90% du temps que vous consacrez actuellement à diriger votre entreprise.

-> Comment passer à l'action de façon rapide, performante et efficace ?

Module 4 : Aperçu des 4 domaines d'intervention, puis pôle «cash»

- Date/heure : 10.12.2020, 08h30 – 11h45
- Contenu :
la croissance engloutit les liquidités. Afin d'assurer le financement d'une croissance dynamique, il est indispensable d'accélérer le cash-flow. Les outils Scale up Cash vous permettent de diminuer vos besoins en liquidités de moitié au cours des 12 prochains mois afin de doubler le cash-flow d'exploitation.

Comment faire en sorte de rester autosuffisant et liquide tout en continuant de croître ?

Lieu :

Webinaire : Le lien sera envoyé par courrier au moins 1 jour avant le séminaire.

Intervenant :

-
- lic. oec. HSG, Entrepreneur, Coach Scale up, Marc Rietmann

Frais

-
- CHF 400.00 pour le séminaire en 4 parties, ne peut être réservé individuellement
 - Exclusivement pour les membres de l'IGS
 - Nombre de participants : maximum 15

Inscription

-
- Les inscriptions s'effectuent uniquement par le biais [du portail d'inscription](#).